

Балканкар ЗАРЯ АД

Междинен консолидиран финансов отчет
31 март 2015 година

Обща икономическа ситуация

Като цяло световната икономика показва позитивно развитие от януари до март през настоящата година. В САЩ въпреки всичко икономическите данни не се покриват с очакванията, като това отчасти се дължи на постоянно студеното време. В икономиката на Китай се вижда охлаждане. Въпреки това, в сравнение с други икономически региони, Китайската икономика все още отчита ръст, който е значително по-висок от този на другите региони. Икономиката на еврозоната нараства на фона на обезценяването на общоевропейската валута и колапса в цената на петрола. Германия показва възстановяване на своята икономика, което е много по-важно в сравнение с другите страни от Еврозоната.

Експертите очакват глобалната икономика да нарасне с 3.2% през 2015 г. Американската икономика, според очакванията на анализаторите ще нарасне с 2.8% през 2015 година. Прогнозата за ръста на Брутният вътрешен продукт на Китай е той да се повиши с 6.5% през годината. Растеж от 1.2% е прогнозата за ръст на икономиката на Еврозоната. Икономическият продукт на Германия се очаква да нарасне с 1.8 през настоящата година.

Развитие на пазара на кари и складово оборудване

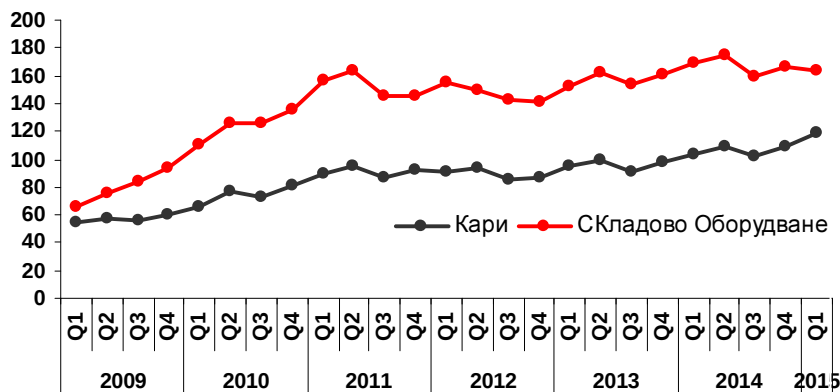
През първата четвърт на 2015 година обема на пазара на кари и складово оборудване нараства с 4% от 272.3 хиляди единици през първото тримесечие на 2014 година до 282.4 хил. единици през настоящото тримесечие. Европейският пазар, който е един от двата основни пазара за дружеството, отчита ръст от 13%, достигайки до 99.2 хил. единици, спрямо 88.0 хил. единици спрямо сравнимия миналогодишен отчетен период.

Докато търсенето на кари и складово оборудване в Западна Европа нарастна със 17%, то обемите, реализирани на пазарите в Източна Европа се свиват с 11%. Главната причина за този спад е драматичният спад на Руския пазар, който отчита намаление от 46%. Изключвайки Руския пазар, Източноевропейския пазар отчита ръст от 8%. Обемите на реализираните кари и складово оборудване в Азия намаляват с 5% до 106.2 хиляди единици (Q1 2014 – 111.8 хил.ед.). В тези данни за Азиатския пазар влиза и информацията за Китайския пазар, който реализира спад от 13% до 61.7 хил. единици продадени кари и складово оборудване (Q1 2014 – 70.8 хил. ед.). Спадът се дължи основно на намалението на търсенето на кари с конвенционални двигатели. Търсенето на кари и складово оборудване в Северна Америка нараства с 9% до 57.2 хил. единици (Q1 2014 – 52.6 хил.ед.).

Развитието на двата продуктови сегмента отчита различно поведение в различните региони по света. Глобалното търсене на складово оборудване нараства с 15%, за което принос носят Западна Европа, Китай и Северна Америка, постигайки увеличение на съответно от 22%, 16% и 13% съответно. Обемите на електрически задвижвани кари нараства с 8%. Световното търсене на кари, задвижвани с конвенционални двигатели, намалява със 7%. Благодарение на ръста в търсенето на кари в Западна Европа, Европейския пазар е с почти непроменен обем. Пазарните обеми при търсенето на електрокари в Западна Европа нарастват с 13%, въпреки свиващия се пазар в Източната част на континента.

Състояние на пазара на кари и складово оборудване в глобален аспект

Продажби на кари и складово оборудване
глобален аспект - тримесечна база (хил.бр.)



Реализираните през първите три месеца на 2015 година продажби на кари и складово оборудване достигат до нива от 282.4 хил. единици, като продажбите на кари намаляват своя дял в общия обем продажби до 58.11% (Q1 2015 – 164.1 хил. ед.; Q1 2014 – 169.5 хил.ед.).

Продължава тенденцията на ръст на продажбите на складово оборудване в трето поредно тримесечие, докато продажбите на кари отчитат колеблива тенденция на растеж.

През първо тримесечие на 2015 година продажбите на кари и складово оборудване в глобален аспект нарастват с 3.71% на годишна база (Q1 2015 – 282.4 хил. ед.; Q1 2014 – 272.3 хил. ед.). Спрямо предходното тримесечие нарастването е в по-малка степен – 2.54% (Q1 2015 – 282.4 хил. ед.; Q4 2014 – 272.3 хил.ед.). В глобален аспект продажбите на складово оборудване отчитат значителен растеж – 15.08% (Q1 2015 – 118.3 хил. ед.; Q1 2014 – 102.8 хил.ед.), докато продажбите на кари намаляват в размер на 3.19% (Q1 2015 – 164.1 хил. ед.; Q1 2014 – 169.5 хил. ед.). Резултатите, отчетени спрямо предходното тримесечие, показват почти еднакво поведение - ръст на продажбите при складовото оборудване – 7.94% (Q1 2015 – 118.3 хил. ед.; Q4 2014 – 109.6 хил. ед.) и съответно спад при продажбите на кари – 1.03% (Q1 2015 – 164.1 хил. ед.; Q4 2014 – 165.8 хил.ед.).

Продажби на кари и складово оборудване в глобален аспект (тримесечна база)

хил.бр.	2015	2014				2013			
	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1
Складово оборудване	118.3	109.6	102.6	109	102.8	97.3	91	99	94.7
Кари	164.1	165.8	159.2	175.5	169.5	160.7	153.2	161.6	152.5
Общо	282.4	275.4	261.8	284.5	272.3	258	244.2	260.6	247.2

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

Продажби на складово оборудване и кари в глобален аспект (годишна база)

Хил.бр.	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007
Складово Оборудване	424	382	356	363	297	228	333	355
Кари	670	628	588	612	497	319	539	595
Общо	1094	1010	944	975	794	547	872	950

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

Изменение на продажбите на кари и складово оборудване в глобален аспект (годишна база)

	2014		2013		2014/2013		2012		2014/2012	
хил.бр.	%		%		%		%		%	
Складово оборудване	424	38.76	382	37.82	42	10.99	356	37.71	68	19.10
Кари	670	61.24	628	62.18	42	6.69	588	62.29	82	13.95
Общо	1094	100	1010	100	84	8.32	944	100	150	15.89

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

Изменение на продажбите на кари и складово оборудване в глобален аспект

	Q1 2015		Q1 2014		Изменение		Q4 2014		Изменение	
хил.бр.	%		%		%		%		%	
Складово оборудване	118.3	41.89	102.8	37.75	15.5	15.08	109.6	39.80	8.7	7.94
Кари	164.1	58.11	169.5	62.25	-5.4	-3.19	165.8	60.20	-1.7	-1.03
Общо	282.4	100	272.3	100	10.1	3.71	275.4	100	7	2.54

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

През първо тримесечие на 2015 година продажбите на кари и складово оборудване в глобален аспект нарастват с 3.71% на годишна база (Q1 2015 – 282.4 хил. ед.; Q1 2014 – 272.3 хил. ед.). Спрямо предходното тримесечие нарастването е в по-малка степен – 2.54% (Q1 2015 – 282.4 хил. ед.; Q4 2014 – 272.3 хил.ед.). В глобален аспект продажбите на складово оборудване отчитат значителен растеж – 15.08% (Q1 2015 – 118.3 хил. ед.; Q1 2014 – 102.8 хил.ед.), докато продажбите на кари намаляват в размер на 3.19% (Q1 2015 – 164.1 хил. ед.; Q1 2014 – 169.5 хил. ед.). Резултатите, отчетени спрямо предходното тримесечие, показват почти еднакво поведение - ръст на продажбите при складовото оборудване – 7.94% (Q1 2015 – 118.3 хил. ед.; Q4 2014 – 109.6 хил. ед.) и съответно спад при продажбите на кари – 1.03% (Q1 2015 – 164.1 хил. ед.; Q4 2014 – 165.8 хил.ед.).

Състояние на пазара на кари и складово оборудване в Европа



На Европейският пазар на кари и складово оборудване отчитаме трето поредно тримесечие на ръст на продажбите на кари и складово оборудване. Пазарът на складово оборудване расте със значително по-бързи темпове в сравнение с пазара на кари. Делът на продажбите на складово

оборудване в общия обем продажби през първите три месеца на годината достига до 63.71%, нараствайки с 1.84 п.п. на годишна база.

Реализираните през първо тримесечие на 2015 година продажби са в размер на 99.2 хил. единици, реализирайки ръст от 12.73% на годишна база (Q1 2015 – 99.2 хил. ед.; Q1 2014 – 88.0 хил. ед.). Продажбите на складово оборудване растат значително на годишна база – 17.04% (Q1 2015 – 63.2 хил. ед.; Q1 2014 – 54 хил. ед.), докато продажбите на кари нарастват с 5.88% (Q1 2015 – 36 хил. ед.; Q1 2014 – 34 хил. ед.). Спрямо предходният тримесечен период продажбите бележат сходно поведение – пазара на складово оборудване нараства с 17.69% (Q1 2015 – 63.2 хил. ед.; Q4 2014 – 53.7 хил. ед.), а пазара на кари нараства с 5.57% (Q1 2015 – 36 хил. ед.; Q4 2014 – 34.1 хил.ед.).

Продажби на кари и складово оборудване в Европа (тримесечна база)

	2015	2014				2013			
хил.бр.	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1
Складово оборудване	63.2	53.7	49.8	54.5	54	50.3	43.6	47.4	49.7
Кари	36	34.1	31.1	33.8	34	33.3	28.6	30.6	32.5
Общо	99.2	87.8	80.9	88.3	88	83.6	72.2	78	82.2

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

Продажби на складово оборудване и кари в Европа (годишна база)

В хил. бр.	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007
Складово оборудване	212	191	185	197	165	133	199	212
Кари	133	125	126	134	103	70	176	198

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

Изменение на продажбите на кари и складово оборудване в Европа (годишна база)

	Изменение									
в хил. бр.	2014	2013	%		2012	2011	2010	2009	2008	2007
Складово оборудване	212	191	21	9.91	185	197	165	133	199	212
Кари	133	125	8	6.02	126	134	103	70	176	198
Общо	345	316	29	8.41	311	331	268	203	375	410

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

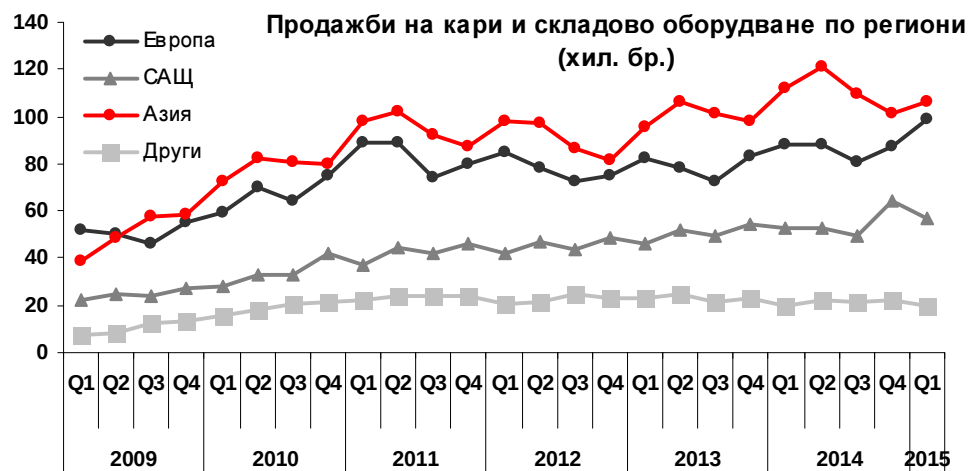
Изменение на продажбите на кари и складово оборудване в Европа

хил.бр.	Q1 2015		Q1 2014		Изменение		Q4 2014		Изменение	
	%		%		%		%		%	
Складово оборудване	63.2	63.71	54	61.36	9.2	17.04	53.7	61.16	9.5	17.69
Кари	36	36.29	34	38.64	2	5.88	34.1	38.84	1.9	5.57
Общо	99.2	100	88	100	11.2	12.73	87.8	100	11.4	12.98

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

Реализираните през първо тримесечие на 2015 година продажби са в размер на 99.2 хил. единици, реализирайки ръст от 12.73% на годишна база (Q1 2015 – 99.2 хил. ед.; Q1 2014 – 88.0 хил. ед.). Продажбите на складово оборудване растат значително на годишна база – 17.04% (Q1 2015 – 63.2 хил. ед.; Q1 2014 – 54 хил. ед.), докато продажбите на кари нарастват с 5.88% (Q1 2015 – 36 хил. ед.; Q1 2014 – 34 хил. ед.). Спрямо предходният тримесечен период продажбите бележат сходно поведение – пазара на складово оборудване нараства с 17.69% (Q1 2015 – 63.2 хил. ед.; Q4 2014 – 53.7 хил. ед.), а пазара на кари нараства с 5.57% (Q1 2015 – 36 хил. ед.; Q4 2014 – 34.1 хил.ед.).

Състояние на пазара на кари по основни региони на продажби



През 2014 година всички основни региони в световен мащаб отчитат ръст в продажбите на кари и складово оборудване. Най-значителен темп на

нарастване отчита Азиатският пазар – както в абсолютно, така и в относително изменение, регистрирайки прираст от 10.62% на годишна база (2014 -443.9 хил. ед.; 2013 – 401.3 хил.ед.). Европейският пазар отчита ръст от 9.19% на годишна база (2014 – 345 хил. ед.; 2013 – 315.5 хил.ед.). Значителен ръст бележи и пазара в Северна Америка – нараствайки с 9.21% (2014 – 219.4 хил.ед.; 2013 – 200.9 хил.ед.).

Продажби на кари и складово оборудване по региони (тримесечна база)

Регион	2015	2014				2013			
хил. бр.	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1	Q4	Q3	Q2	Q1
Европа	99.2	87.3	80.9	88.3	88	83.1	72.2	78	82.2
В т.ч.									
Източна Европа	12.4	13	15.5	15	13.9	14.5	14.7	13.6	14.9
Северна Америка	57.2	64.2	49.6	53	52.6	54	49.1	51.7	46.1
Азия	106.2	101.6	109.5	121	111.8	98.2	101.1	106.3	95.7
Други региони	19.8	22.3	21.8	22.2	19.9	22.7	21.8	24.6	23.2
Общо	282.4	275.4	261.8	284.5	272.3	258	244.2	260.6	247.2

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

Продажби на кари и складово оборудване по региони (годишна база)

егион	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007	2006	2005
Европа (вкл. Турция)	344.5	315.5	310.5	330.6	267.8	203.1	374.7	410.1	352.7	304.4
Северна Америка	219.4	200.9	181.2	169.6	136.1	98.3	159.3	191.4	212.9	198.1
Азия	443.9	401.3	362.9	380	315.1	203.7	259.3	266	227.4	198.9
в т.ч. Китай			216.7	238.3		117.9	113.4	118.3	94.2	69.1
Други региони	86.2	92.3	89.8	94.4	75.5	41.7	78.2	82.7	62.2	48
Общо за света	1094	1010	944.4	974.6	794.5	546.8	871.5	950.2	855.2	749.4

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

Изменение на продажбите на кари и складово оборудване (годишна база)

Регион	Изменение									
в хил. бр.	2014	2013	%		2012	2011	2010	2009	2008	2007
Европа (вкл. Турция)	344.5	315.5	29	9.19	310.5	330.6	267.8	203.1	374.7	410.1
Северна Америка	219.4	200.9	18.5	9.21	181.2	169.6	136.1	98.3	159.3	191.4
Азия	443.9	401.3	42.6	10.62	362.9	380	315.1	203.7	259.3	266
Други региони	86.2	92.3	-6.1	-6.61	89.8	94.4	75.5	41.7	78.2	82.7
Общо за света	1094	1010	84	8.32	944.4	974.6	794.5	546.8	871.5	950.2

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

Изменение на продажбите на кари и складово оборудване по региони

Региони	Q1 2015		Q1 2014		Изменение		Q4 2014		Изменение	
хил. бр.	%		%		%		%		%	
Европа (вкл. Турция)	99.2	35.13	88	32.32	11.2	12.73	87.3	31.70	11.9	13.63
Северна Америка	57.2	20.25	52.6	19.32	4.6	8.75	64.2	23.31	-7	-10.90
Азия	106.2	37.61	111.8	41.06	-5.6	-5.01	101.6	36.89	4.6	4.53
Други региони	19.8	7.01	19.9	7.31	-0.1	-0.50	22.3	8.10	-2.5	-11.21
Общо за света	282.4	100	272.3	100	10.1	3.71	275.4	100	7	2.54

Източник: World Industrial Truck Statistics (WITS)

През първо тримесечие на 2015 година продажбите на кари и складово оборудване нарастват с 3.71% на годишна база (Q1 2015 – 282.4 хил.ед.; Q1 2014 – 272.3 хил.ед.). Най-голям дял заемат продажбите на Азиатския пазар - 37.61% (Q1 2015 – 106.2 хил.ед.), следван от Европейския пазар – 35.13% (Q1 2015 – 99.2 хил.ед.). Най-значителен ръст постига Европейския пазар – ръст от 12.73% (Q1 2015 – 99.2 хил.ед.; Q1 2014 – 88.0 хил.ед.). Азиатският пазар отчита спад от 5.01% (Q1 2015 – 106.2 хил.ед.; Q1 2014 – 111.8 хил.ед.). Северноамериканският пазар също регистрира ръст – 8.75% (Q1 2015 – 57.2 хил.ед.; Q1 2014 – 52.6 хил.ед.). Спрямо предходния тримесечен период Европейския пазар също записва ръст – 13.63% (Q1 2015 – 99.2 хил.ед.; Q4 2014 – 87.3 хил. ед.).

Продажби на продукцията през първо тримесечие на 2015 г.

„Балканкар ЗАРЯ” АД реализира консолидирани приходи от продажби в размер на 2257 хил. лв. през първо тримесечие на 2015 година. На годишна база приходите от продажби през първо тримесечие бележат минимално нарастване с 0.80% (Q1 2015 – 2257 хил.лв.; Q1 2014 – 2239 хил.лв.), докато на тримесечна база отчитаме нарастване от 4.59% (Q1 2015 – 2257 хил.лв.; Q4 2014 – 2158 хил.лв.).

Динамика на приходите от продажби на тримесечна база 2013 – 2015

BGN '000	2015	2014				2013			
Приходи от продажби на:	Q1 2015	Q4 2014	Q3 2014	Q2 2014	Q1 2014	Q4 2013	Q3 2013	Q2 2013	Q1 2013
Продукция	2150	1970	1814	1801	2151	1995	1925	2764	2463
Стоки									
Услуги	28	29	22	12	7	22	18	15	15
Други	79	159	110	150	81	221	78	126	115
Net sales	2257	2158	1946	1963	2239	2238	2021	2905	2593

Приходи от продажби през първо тримесечие на 2015 година

BGN '000	Q1 2015		Q1 2014		Изменение		Q4 2014		Изменение	
Приходи от продажби на:	%		%		%		%		%	
Продукция	2150	95.26	2151	96.07	-1	-0.05	1970	91.29	180	9.14
Стоки										
Услуги	28	1.24	7	0.31	21	>100	29	1.34	-1	-3.45
Други	79	3.50	81	3.62	-2	-2.47	159	7.37	-80	-50.31
Общо	2257	100	2239	100	18	0.80	2158	100	99	4.59

Консолидирани приходи от продажби през периода 2007 – 2014 година

BGN '000								
Приходи от продажби на:	2014	2013	2012	2011	2010	2009	2008	2007
Продукция	7736	9147	10033	9159	6431	2968	10598	7149
Стоки				27		3	141	133
Услуги	70	70	62	64	39	338	362	155
Други	500	540	762	510	66	487	1030	442
Общо	8306	9757	10857	9760	6536	3796	12131	7879

Приходи от продажби (на годишна база)

BGN '000	2014		2013		Изменение		2012		Изменение	
Приходи от продажби на:	%		%		%		%		%	
Продукция	7736	93.14	9147	93.75	-1411	-15.43	10033	92.41	-2297	-22.89
Стоки										
Услуги	70	0.84	70	0.72	0	0.00	62	0.57	8	12.90
Други	500	6.02	540	5.53	-40	-7.41	762	7.02	-262	-34.38
Общо	8306	100	9757	100	-1451	-14.87	10857	100	-2551	-23.50

Обща информация

Балканкар ЗАРЯ АД е регистрирано в Търговския регистър, воден от Агенцията по вписванията с ЕИК 814191256. Седалището и адреса на управлението на Дружеството е: България, гр. Павликени, ул. "Тошо Кътев" 1, тел. + 359 610/52 501; факс: +359 610/52 603; електронен адрес: info@balkancarzarya.com и web site: www.balkancarzarya.com.

Дружеството има едностепенна система на управление. Съветът на директорите на Дружеството е в състав: Стоян Стоев – председател на Съвета на директорите, Венцислав Стойнев – член на Съвета на директорите и Димитър Иванчов – член на Съвета на директорите и изпълнителен член.

„Балканкар ЗАРЯ” АД се представлява пред трети лица от изпълнителния член на Съвета на директорите Димитър Владимиров Иванчов и от члена на Съвета на директорите Венцислав Кирилов Стойнев.

С оглед на учредената прокура „Балканкар ЗАРЯ” АД се представлява от членовете на Съвета на директорите Димитър Владимиров Иванчов и Венцислав Кирилов Стойнев и от прокуриста Мираяна Борисова Пътова поотделно.

Основният предмет на дейност на Балканкар ЗАРЯ АД е производство, сервиз, ремонт и търговия с джанти и други компоненти за кари и друга подемно-транспортна техника, стоки и услуги за населението.

Консолидираният финансов отчет към 31 март 2015 г., включително сравнителната информация към 31 декември 2014 г. и 31 март 2014 година, е съставен в съответствие с изискванията на действащите МСС и МСФО.

Счетоводна политика

Дружеството изготвя финансови отчети на основата на историческата цена, като е възможно прилагането на счетоводни оценки и допускания, извършвани при отчитане на текущи събития и действия. Ръководството на дружеството следва да направи най-добрите приблизителни оценки, начисления и разумни предложения, които оказват влияние върху отчетните стойности на активите и пасивите, оповестяване на условни вземания и задължения към датата на отчета, и респективно на отчетните стойностни размери на приходите и разходите за съответната година. Извършените предположения, начисления и оценки са основани на информацията, която е налична към датата на финансовия отчет, поради което бъдещите фактически резултати могат да бъдат различни от тях.

Отчетна валута

Функционалната и оперативна валута при изготвянето на финансовите отчети е българския лев. Паричните средства, вземанията и задълженията се отчитат в легова равностойност на база валутния курс към датата на операцията. На месечна база се прави преоценка на валутните позиции като се използва официалния обменен курс на БНБ към

последния работен ден на месеца, за който се прави преоценката. Отчетените валутни курсови разлики се отчитат като текущи финансови приходи или разходи и се представят в отчета за приходи и разходи.

Приходи и разходи

Дружеството признава приходите на база принципа на начисляване и до степента, до която икономическите изгоди са придобити от дружеството и отчитане на възможността приходите да могат надеждно да се измерят. Приходите от продажби на продукция и стоки се признават, когато всички съществени рискове и ползи от тяхното използване са прехвърлени на купувача. Приходите, реализирани от продажба на услуги се отчитат, ако може реално да се установи завършеността на сделките, както и съответно да се установят преките разходи по извършване на сделката и разходите по приключването ѝ. Реализираните приходи от лихви се отчитат на времева база, като се използва метода на ефективната лихва.

Извършените разходи се отразяват в момента на тяхното възникване и на база принципите на начисляване и съпоставимост. Финансовите приходи и разходи се отразяват в отчета за дохода нетно, като се състоят от разходи за лихви, курсови разлики от валутни операции и банкови такси по получени банкови заеми.

Схеми на финансови отчети

Ръководството на дружеството определя формата и съдържанието на отделните компоненти на финансовия отчет – баланс, отчет за всеобхватния доход, отчет за измененията в собствения капитал, отчета за паричните потоци, както и последователността на представяне на статиите по степен на същественост. Те се прилагат последователно от един отчетен период в друг, освен ако се налага промяна от нормативен акт или по преценка на дружеството.

Издадените обикновени акции съставляват част от основния акционерен капитал. Дивидентите по издадени обикновени акции се отчитат в намаление на капитала през периода. Дружеството не отчита невнесен капитал.

Дружеството е създадо законови резерви според изискванията на законодателството. Размерът на законовите резерви изисква той да съответства най-малко на 10% от акционерния капитал на дружеството. При несъответствие законовите резерви трябва да бъдат допълвани до достигането на изискването за минималния им размер. Тези резерви не подлежат на разпределение. Другите резерви и неразпределената печалба подлежат на разпределение.

Инвестиции в дъщерни предприятия

Дъщерни са тези дружества, които се намират под контрола на предприятието-майка. Контролът върху тях се изразява във възможността да се ръководи финансовата и оперативната политика на дъщерното предприятие, така че да се извличат изгоди в резултат от дейността му. В самостоятелните финансови отчети на Дружеството,

инвестициите в дъщерни предприятия, са включени по себестойност. При използване на този метод в отчета за доходите се признава доход от инвестицията само доколкото инвеститорът получава дял от разпределението на акумулираната нетна печалба от предприятието, в което е инвестирал. Доходът, получен от инвестицията над размера на припадащата му се част от печалбата, се отчита като намаление на стойността на инвестицията.

„Балканкар ЗАРЯ” АД - Павликени притежава 51% от капитала на „Балканкар РУЕН” АД – Асеновград. Предметът на дейност на дъщерното дружество е производство, ремонт, сервиз и търговия с компоненти за кари и друга подемно-транспортна техника.

«Балканкар ЗАРЯ» АД притежава 99,98% от капитала на «ЗАРЯ Инвест»АД. Дружеството е с предмет на дейност придобиване, управление и отчужаване на капиталови участия в други търговски дружества; управление на търговски дружества; консултации във връзка с придобиването, управлението и отчуждаването на капиталови участия в търговски дружества; консултации във връзка с управлението на търговски дружества; извършване на анализ на финансовото, икономическото и правното състояние на търговски дружества, оценяване на търговски дружества и капиталови участия в търговски дружества; придобиване, управление и отчуждаване на всякакъв вид финансови и други активи; лизинг; сублизинг.

Доходи на акция

Основните доходи на акция се получават като се раздели нетната печалба или загуба за периода, подлежаща на разпределение между акционерите, притежатели на обикновени акции, на средно претегления брой на притежаваните обикновени акции за периода.

Средно-претегленият брой акции предствалва броя на държаните обикновени акции в началото на периода, коригиран с броя на обратно изкупените обикновени акции и на новоемитираните такива през периода, умножен по средно времеви фактор. Този фактор изразява броя на дните, през които конкретните акции са били държани, спрямо общия брой на дните през периода.

Доходи на акция с намалена стойност не се изчисляват, тъй като няма издадени потенциални акции с намалена стойност.

Дружеството е създадо законови резерви според изискванията на законодателството. Размерът на законовите резерви изиксва той да съответсва най-малко на 10% от акционерния капитал на дружеството. При несъответсвие законовите резерви трябва да бъдат допълвани до достигането на изискването за минималния им размер. Тези резерви не подлежат на разпределение. Другите резерви и неразпределената печалба подлежат на разпределение.

Пенсионни и други задължения

Трудовите и осигурителни отношения с работниците и служителите в дружеството се основават на разпоредбите на Кодекса на труда, на разпоредбите на действащото осигурително законодателство. Работодателя е длъжен да извършва задължително осигуряване на наетия персонал за пенсионно, здравно и срещу безработица осигуряване. Размерите на осигурителните вноски се утвърждават със закона за бюджета за ДОО, като съотношението на осигурителната тежест между осигурител и осигуряващо се лице се променя и се определя от осигурителния кодекс.

Към дружеството няма създаден и функциониращ частен доброволен осигурителен фонд. Осигурителните и пенсионни планове, утвърдени от дружеството и прилагани от него в качеството му на работодател, се базират на българското законодателство и са планове с твърдо определени вноски.

Съгласно разпоредбите на кодекса на труда, работодателят има задължение да изплати на работник или служител при прекратяване на трудовия договор при неспазено предизвестие – за периода на неспазеното предизвестие; - при пенсиниране – до 6 брутни месечни работни заплати според трудовия стаж в дружеството; - за неизползван платен годишен отпуск – обезщетение за съответните години за времето, за което се признава за трудов стаж.

След изплащане на посочените обезщетения за работодателя не произтичат други задължения към работниците и служителите.

Краткосрочните доходи на персонала под формата на възнаграждения, социални доплащания и придобивки, се признават като разход в отчета за доходите в периода, в който е положен труда за тях или са изпълнени изискванията за тяхното получаване, и като текущо задължение в размер на недисконтираната им сума. Дължимите от дружеството вноски по социално и здравно осигуряване се признават като текущ разход и начисление в недисконтиран размер, заедно и в периода на начисление на съответните доходи, с които те са свързани.

Дружеството прави оценка към датата на годишния финансов отчет на очакваните разходи по натрупващите се компенсируеми отпуски, която се очаква да бъде изплатена като резултат от неизползваното право на платен годишен отпуск. В оценката се включва приблизителната преценка за самите възнаграждения и разходите по задължително социално и здравно осигуряване, които работодателя дължи върху тези суми.

Съгласно Кодекса на труда дружеството е задължено да изплаща на лица от персонала при настъпване на пенсионна възраст обезщетение, което в зависимост от трудовия стаж в предприятието може да варира до 6 брутни месечни работни заплати към датата на прекратяване на трудовото правоотношение.

Активи

Дълготрайни материални активи

Дълготрайните материални активи се оценяват първоначално по себестойност. Към себестойността се прибавят и всички извършени разходи по придобиване на актива – всички платени мита, непризнати данъци, както и всички преки разходи по привеждане на актива в работно състояние. Всички последващи разходи, извършени по съответния актив се включват към неговата амортизируема стойност, ако направените разходи доведат до повишение на икономическите ползи от използване на актива над първоначално признатите. Всички други разходи се отнасят като текущи разходи за периода.

Дълготрайните материални активи се амортизират на базата на линейния метод, като оцененият полезен живот на различните групи активи е следният:

ДМА	Норма	Срок
Сгради	4%	25 години
Машини и оборудване	30%	3.3 години
Транспортни средства, без автомобили	10%	10 години
Автомобили	25%	4 години
Стопански инвентар	15%	6.7 години
Компютри	50%	2 години
Други	15%	6.7 години

Придобитите дълготрайни материални активи по условията на финансов лизинг се амортизират на основата на сравнението на придобития актив с други подобни, освен ако срока на лизинговия договор е по-кратък от полезния срок на използване на актива.

Определеният минимален стойностен праг на същественост на материалните дълготрайни активи е 700 лева.

Нематериални дълготрайни активи

В групата на нематериалните дълготрайни активи попадат програмните продукти, правата върху собственост, продукти от научна и развойна дейност. Нематериалните активи се признават първоначално по себестойност, заедно с всички преки разходи по придобиването на актива като вносни мита, невъзстановими данъци и разходите по въвеждане на актива в работно състояние. Последващо извършените разходи, свързани със съответния актив се включват към себестойността му, ако могат да доведат до увеличение на икономическите изгоди от използването му. Всички други последващи разходи по експлоатацията на актива се отнасят към текущите разходи за периода.

Амортизирането на нематериалните активи се извършва при използване на линейния метод.

В баланса на Дружеството нематериалните дълготрайни активи се представят по цена на придобиване намалена с натрупаната амортизация и загубите от обезценка. Стойността на активите подлежи на обезценка, когато се установи че са налице обстоятелства, водещи до намаление на нетната реализируема стойност под балансовата.

Материални запаси

Към групата на материалните запаси се отнасят материалите, продукцията, стоки и незавършеното производство. Материалните запаси се оценяват по метода на средно-претеглената стойност. При определяне на себестойността им се вземат под внимание разходите по придобането и всички други преки разходи по преработка, обработка, производство и разходите по доставка. Извършените финансови разходи по придобиване не се отнасят към себестойността на съответния материален запас.

Незавършеното производство се оценява на база извършените преки разходи за материали и труд и припадащата се част от производствените непреки разходи. В края на отчетният период плановата себестойност се привежда в съответствие с фактическите извършени разходи.

В баланса материалните запаси се завеждат по по-ниската от двете стойности: себестойността и нетната реализируема стойност.

Търговски и други вземания

Вземанията се отчитат и представят по стойността на издадената фактура. Оценката за загуби от несъбираеми вземания се прави ако има индикации за несигурност по отношение на събираемостта на вземанията. Несъбираемите вземания се изписват, когато това обстоятелство се установи.

Финансови активи

Финансовите активи включват парични средства и други категории финансови активи с изключение на хеджиращите финансови инструменти. Отнасянето им към една или друга група финансови инструменти се извършва чрез определяне на целта на тяхното придобиване. В края на всеки отчетен период се прави преоценка на принадлежността на съответния актив към съответната група финансови инструменти.

Първоначалното признаване на финансовия актив се извършва по цена на придобиване, нетирана със съответните разходи за придобиването им. В края на периода се прави тестване на финансовия актив за наличие на обезценка. Отписването на дадения финансов актив се извършва, когато дружеството изгуби контрол върху притежаваните финансови инструменти в следствие на прехвърляне на правата по тях.

Инвестиции, държани до падеж с фиксирани или определяеми плащания на определена бъдеща дата, се оценяват по амортизирана стойност чрез метода на ефективната лихва. При наличие на обезценка, финансовият инструмент се оценява по нетна настояща стойност на изчислените парични потоци.

Финансовите активи, отчитани по справедлива стойност като печалба или загуба, са тези активи, които са придобити с цел получаване на печалба, вследствие краткосрочните колебания в цената. Първоначалното оценяване на финансовите активи се извършва по себестойност, която е справедливата стойност на платеното насрещно

възмездване. След първоначалното оценяване, финансовите инструменти от тази категория се оценяват последващо по справедлива цена, а ако няма възможност да се осигурят такива котировки, се прави оценка на финансовия актив по амортизираната стойност като се използва метода на ефективния лихвен процент.

Финансовите активи, обявени за продажба, са онези финансови активи, които не са предоставени кредити, не са държани до падеж, не са отчитани като печалби или загуби. Те се отчитат при придобиването по себестойност, нетирана с разходите по придобиването, а последващо се оценяват по настояща стойност, а ако нямат котировки за съответния актив, се оценяват по амортизирана стойност, като се използва метода на ефективната лихва.

Настъпилите промени в справедливата стойност на съответния финансов актив се отразяват собствения капитал, нетно от данъци. При продажба на финансовия актив реализираната печалба или загуба се отразява в отчета за доходите.

Предоставените заеми и възникналите вземания са предоставените парични средства, стоки или услуги. Те са също финансов актив, създаден от предприятието, които не е деривативен финансов инструмент и не се търгува на регулиран пазар. Последващо тези активи се оценяват по амортизируема стойност, като се използва метода на ефективната лихва. При наличие на разходи за обезценка, стойността на съответния актив се намалява с обезценката, като намалението се отразява в отчета за доходите.

Търговските вземания се обезценяват, когато са налице обстоятелства, че дружеството няма да събере сумите по тези вземания. Обезценката на вземанията се извършва чрез определяне на разликата между балансовата стойност на вземането и нетната настояща стойност на бъдещите парични потоци.

Пари и парични еквиваленти

Като пари и парични еквиваленти в дружеството се отчитат наличните в брой парични средства по банковите сметки, депозити, краткосрочни и високоликвидни инвестиции, които бързо и лесно могат да се трансформират в ликвидни средства и са нискорискови по отношение промяната в цената им в краткосрочен план.

Данъци върху дохода

Данъчните задължения или вземания са тези краткосрочни активи или пасиви, отнасящи се за текущия период и неплатени към датата на изготвяне на баланса. Тяхното изчисляване се извършва като се използват данъчната ставка за периода и данъчните правила към отчетния период, за които се отнасят. Всяка промяна в размера на данъчните вземания и задължения върху дохода се признава като елемент на отчета за доходите.

Отсрочените данъци се изчисляват по пасивния метод за всички временни разлики – сравнение между балансовата сума на активите и пасивите и тяхната съответна данъчна основа. Не се признават отсрочени данъци по репутация, временни разлики, свързани с акции в дъщерни предприятия, ако обратното проявление на тези акции може да бъде контролирано от предприятието и не се очаква в близко бъдеще предприятието да ги продаде.

Пасив по отсрочени временни разлики се признава в пълен размер. Активите по отсрочени временни разлики се оценяват само до степента, в която съществува вероятност дружеството да бъдат усвоени чрез бъдещи данъчни печалби. Когато се определя размера на активите и пасивите по отсрочени данъци се прилага данъчната ставка, която се очаква да бъде актуална през периода на тяхната реализация.

Обезценка на активите на дружеството

Обезценката на активите на дружеството се извършва към датата на изготвяне на отчета с цел да се установи дали стойността на даден актив не е претърпяла корекция. Индивидуалните активи се преглеждат за наличие на обезценка веднъж годишно към датата на изготвяне на баланса. Когато възстановимата стойност на актива е по-ниска от неговата балансова стойност, балансовата сума на актива следва да бъде намалена до размера на възстановимата стойност като разликата се отнася към загубата, причинена от обезценка.

Възстановимата балансова стойност предствалва превишението на нетната продажна цена на даден актив над сегашната стойност на прогнозираните бъдещи парични потоци.

Отчитане на лизинговите договори

Лизинговите договори се отчитат съгласно изискванията на МСС 17 – Лизинг.

При условията на финансов лизинг се прехвърлят всички права и изгоди, които могат да се извлекат от функционирането на съответния актив. В баланса актива се завежда по по-ниската от двете стойности – справедливата стойност на наетия актив и сумата на минималните лизингови плащания. В баланса се отразява бруто задължението по финансов лизинг, независимо дали е платено авансово част от задължението по лизинга, като плащанията по лизинга се отразяват едновременно в баланса в намаление на задължението по финансов лизинг.

Всички новопридобити активи при условията на финансов лизинг се амортизират при условията на амортизация на съответните дълготрайни активи.

Лизинговите договори, които не предоставят прехвърляне на правата и изгодите по предоставения за ползване актив, се отнасят към оперативните лизингови договори. Разходите за плащания по тях се отчитат като текущи разходи. Разходите, свързани с лизинговите договори – застраховки и други подобни текущи плащания по експлоатацията на активите се отразяват в отчета за доходите.

Активите, които дружеството отдава при условията на финансов лизинг, се отразяват в баланса като вземане, равно на нетната инвестиция в лизинговия договор. Получените плащания се определят като постоянен процент на възвръщаемост върху остатъчната стойност на инвестицията.

Пасиви

Собствен капитал

Акционерният капитал на дружеството отразява номиналната стойност на емитираните акции.

Балканкар ЗАРЯ е акционерно дружество и е задължено да регистрира в Търговския регистър определен размер на акционерен капитал, който да служи като обезпечение на вземанията на кредиторите към дружеството. Акционерите отговарят за задълженията на дружеството до размера на своето акционерно участие в капитала и могат да претендират връщане на това участие само в производство по ликвидация или несъстоятелност.

Съгласно изискванията на Търговския закон и Устава дружеството е длъжно да формира и фонд "Резервен", като източници на фонда могат да бъдат - най-малко 1/10 от печалбата, която се отделя, докато средствата във фонда достигнат 1/10 част от размера на капитала или по-голяма част, определена от Общото събрание; - средствата, получени над номиналната стойност на акциите при издаването им; - други източници, определени от Общото събрание. Средствата от фонда могат да се използват само за покриване на годишната загуба и загуби от минали години. Когато средствата във фонда достигнат определения в устава минимален размер, средствата над тази сума могат да бъдат използвани за увеличаване на акционерния капитал.

Преоценъчният резерв се образува от положителната разлика между балансовата стойност на имотите, машините, съоразенията и оборудването и техните справедливи стойности към датите на извършване на преоценките. Ефектът на отсрочените данъци върху преоценъчния резерв се отразява директно за сметка на този резерв. Преоценъчният резерв се прехвърля към натрупани печалби, когато активите са напълно амортизирани.

Финансови пасиви

В групата на финансовите пасиви се включват банковите заеми, облигационните заеми, търговските задължения, задълженията по финансов лизинг.

За да възникне един финансов пасив трябва да е налице договорно задължение за плащане на парични суми или друг финансов актив или размяната на финансови активи с друго предприятие. Извършените лихвени плащания по привлечените ресурси се отчитат в отчета за доходите.

Полученият облигационен заем се отчита в баланса по себестойност нетно от разходите по получаването на заема. Финансовите разходи по уреждане на заема и преките разход и се отнасят към преносната стойност на финансовия пасив до степента, в която те не се уреждат към края на периода, през който са възникнали.

При финансовия лизинг оценяването се извършва по първоначалната стойност, намалена с капиталовия инструмент на лизинговата вноски.

Търговските задължения се оценяват първоначално по номинална стойност и впоследствие се оценяват по амортизируема стойност, намалена с плащането по уреждане на задължението.

Получени заеми

При първоначалното признаване заемите се отчитат по справедлива стойност, след приспадане на направените разходи по придобиването на заема. Последващото оценяване на заема се извършва по амортизируема стойност. След първоначалното признаване привлечените средства се оценяват последващо по амортизируема стойност по метода на ефективната лихва. Амортизируемата стойност се получава като се вземат предвид всички видове такси, комисионни и други разходи, вкл. Дисконт и премия. Печалбата или загубата се представят в Отчета за доходите като финансов приход или разход през периода на амортизация, както и когато задълженията се отпишат или обезценят.

БАЛАНС
Активи

Обем, структура и динамика на активите

	31.3.2015		31.12.2014	
	BGN '000	%	BGN '000	%
Дълготрайни активи	5157	38.81	5271	50.06
Краткотрайни активи	8132	61.19	7869	49.94
Общо активи:	13289	100	13140	100

Обем, структура и динамика на дълготрайните материални активи

	31.3.2015		31.12.2014		Изменение	
	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%
1. Земи	350	13.80	350	13.20	0	0.00
2. Сгради и конструкции	1172	46.20	1228	46.30	-56	-4.56
3. Машини и оборудване	298	11.75	307	11.58	-9	-2.93
4. Съоразения	399	15.73	409	15.42	-10	-2.44
5. Транспортни средства	40	1.58	43	1.62	-3	-6.98
6. Стопански инвентар	10	0.39	12	0.45	-2	-16.67
7. Разходи за придобиване на ДМА	268	10.56	303	11.43	-35	-11.55
Общо дълготрайни материални активи	2537	100	2652	100	-115	-4.34

Обем, структура и динамика на дълготрайните нематериални активи

	31.3.2015		31.12.2014		Изменение	
	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%
1. Права върху собственост	6	3.49	13	6.91	-7	-53.84
2. Програмни продукти	156	90.70	164	87.23	-8	-4.88
3. Други нематериални дълготрайни активи	10	5.81	11	5.85	-1	-9.09
Общо дълготрайни активи	172	100	188	100	-16	-8.51

В перо “други” към групата на нематериалните дълготрайни активи са включени извършените разходи по нает актив за нуждите на управлението.

Статията „Програмни продукти” представлява интегрираната информационна система „SAP – ERP “All-in-one”.

Материални запаси	31.3.2015		31.12.2014		Изменение	
	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%
Материали	1148	47.73	1221	50.10	-73	-5.98
Стоки	0	0.00	0	0.00	0	
Производство	303	12.60	318	13.05	-15	-4.72
Незавършено производство	954	39.67	898	36.85	56	6.24
ОБЩО	2405	100	2437	100	-32	-1.31

Парични средства	31.3.2015		31.12.2014		Изменение	
	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%
Парични средства в брой	208	81.57	204	71.33	4	1.96
Парични средства в безсрочни депозити	47	18.43	82	28.67	-35	-42.68
Общо паричне средства	255	100	286	100	-31	-10.84

Краткосрочни вземания	31.3.2015		31.12.2014		Изменение	
	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%
Вземания от свързани предприятия	2146	39.22	2148	41.74	-2	-0.09
Вземания от клиенти и доставчици	959	17.53	704	13.68	255	36.22
Вземания по предоставени търговски заеми	1925	35.18	1865	36.24	60	
Данъци за възстановяване	69	1.26	51	0.99	18	35.29
Съдебни и присъдени вземания	0	0.00	0	0.00	0	
Други краткосрочни вземания	373	6.82	378	7.35	-5	-1.32
Общо краткосрочни вземания	5472	100	5146	100	326	6.34

Пасиви	31.3.2015		31.12.2014		Изменение	
	BGN '000	%	BGN '000	%	BGN '000	%
Обем, структура и динамика на пасивите						
Собствен капитал	-3642	-27.41	-3815	-29.03	173	-4.53
Малцинствено участие	991	7.46	1032	7.85	-41	-3.97
Дългосрочни пасиви	9136	68.75	9638	73.35	-502	-5.21
Краткосрочни пасиви	6804	51.20	6285	47.83	519	8.26
Общо пасиви	13289	100	13140	100	149	1.13

Пасиви

Към 31.03.2015 г. основният капитал на „Балканкар ЗАРЯ”АД е в размер на 2403956 (два милиона четиристотин и три хиляди деветстотин петдесет и шест) лева, разпределени в 2 403 956 броя обикновени поименни акции с право на глас. Собственият капитал е отрицателна величина и възлиза на (3642) хил. лв., като спрямо предходното тримесечие се наблюдава положително изменение на състоянието на този показател с173 хил.лв.

Лизинг

Към 31.03.2015 г. “Балканкар ЗАРЯ”АД няма сключени договори по финансов лизинг. Дъщерното дружество „Балканкар РУЕН”АД е лизингополучател по 5 договора за финансов лизинг, имащи за предмет машини и автомобили, нужни за дейността на дружеството.

Дългосрочни финансови пасиви

	31.3.2015	31.12.2014
	BGN ´000	BGN ´000
Дългосрочни финансови пасиви		
Задължения по получени заеми от банки и небанкови финансови институции	0	0
Задължения по облигационни заеми	8977	9428
Други	0	0
	159	159
ОБЩО	9136	9730

Търговски и други задължения

	31.3.2015		31.12.2014		Изменение	
	BGN ´000	%	BGN ´000	%	BGN ´000	%
Търговски и други задължения						
Задължения по получени заеми от банки и небанкови институции	672	9.88	707	11.25	-35	-4.95
Текуща част от нетекущи задължения	489	7.19	38	0.60		0.00
Задължения към доставчици	2929	43.05	2908	46.27	21	0.72
Задължения към свързани предприятия	8	0.12	16	0.25	-8	-50.00
Задължения към персонала	201	2.95	172	2.74	29	16.86

Задължения към осигурителни предприятия	76	1.12	75	1.19	1	1.33
Данъчни задължения	123	1.81	126	2.00	-3	-2.38
Задължения по получени търговски заеми	1815	26.68	1815	28.88	0	0.00
Други текущи задължения	491	7.22	428	6.81	63	14.72
ОБЩО	6804	100.00	6285	100	519	8.26

ОТЧЕТ ЗА ДОХОДИТЕ

Нетни приходи от продажби	31.3.2015		31.3.2014		Изменение	
	BGN		BGN		BGN	
Приходи от продажби на:	‘000	%	‘000	%	‘000	%
- продукция	2150	95.26	2151	96.07	-1	-0.05
- стоки	0	0.00	0	0.00	0	
- услуги	28	1.24	7	0.31	21	300.00
- други	79	3.50	81	3.62	-2	-2.47
ОБЩО	2257	100	2239	100	18	0.80

Разходи по икономически елементи	31.3.2015		31.3.2014		Изменение	
	BGN	%	BGN	%	BGN	%
	‘000		‘000		‘000	
Разходи за материали	1122	54.76	1063	51.68	59	5.55
Разходи за външни услуги	183	8.93	199	9.67	-16	-8.04
Разходи за амортизации	129	6.30	130	6.32	-1	-0.77
Разходи за възнаграждения	515	25.13	528	25.67	-13	-2.46
Разходи за осигуровки	84	4.10	87	4.23	-3	-3.45
Балансова стойност на продадените активи без продукция	11	0.54	9	0.44	2	22.22
Изменение на запасите от продукция и незавършено производство	-42	-2.05	35	1.70	-77	220.00
Други, в т.ч.	47	2.29	6	0.29	41	683.33
Обезценка на активи	21	1.02	0	0.00	21	
провизии	0	0.00	0	0.00	0	
ОБЩО	2049	100	2057	100	-8	-0.39

Разходи за възнаграждения

	31.3.2015		31.3.2014		Изменение	
	BGN		BGN		BGN	
Разходи за възнаграждения	‘000	%	‘000	%	‘000	%
Разходи за заплати	515	85.98	528	85.85	-13	-2.46
Разходи за социални осигуровки	84	14.02	87	14.15	-3	-3.45
ОБЩО	599	100	615	100	-16	-2.60

Сделки със свързани лица

Вземания от свързани предприятия	31.3.2015	31.12.2014
	BGN '000	BGN '000
Нетекущи	0	0
Текущи	2146	2148
	2146	2148

Задължения към свързани предприятия	31.3.2015	31.12.2014
	BGN '000	BGN '000
Нетекущи	0	0
Текущи	8	16
	8	16

Други важни събития

Дата	Събитие
14.1.2015	Представено уведомление съгл. Чл.100ц, ал.1 от ЗППЦК относно предстоящо купонно плащане по облигационен заем ISIN BG2100015077, с падеж 22.01.2015
23.1.2015	Представен междинен финансов отчет за четвърто тримесечие на 2014 г.
23.01.2015 г.	Представен отчет на емитент на облигации за четвърто тримесечие на 2014 г.
18.02.2015 г.	Представено уведомление съгл. Чл.100ц, ал.1 от ЗППЦК относно предстоящо купонно плащане по облигационен заем ISIN BG2100015077, с падеж 22.02.2015
27.2.2015	Представен междинен консолидиран финансов отчет за четвърто тримесечие на 2014 г.
16.3.2015	Представено уведомление относно просрочени купонни плащания по емисия корпоративни облигаци ISIN BG2100015077
17.3.2015	Представено уведомление съгл. Чл.100ц, ал.1 от ЗППЦК относно предстоящо купонно плащане по облигационен заем ISIN BG2100015077, с падеж 22.03.2015
26.3.2015	Представен годишен одитиран финансов отчет за 2014 г.
15.4.2015	Представено уведомление относно предстоящо купонно плащане по емисия облигации с падеж 22.04.2015 г.
20.4.2015	Представен междинен финансов отчет за първо тримесечие на 2015 г.

20.4.2015	Представен отчет на емитент на облигации за първо тримесечие на 2015 г.
29.4.2015	Представен годишен одитиран консолидиран финансов отчет за 2014 г.
13.5.2015	Представено уведомление относно предстоящо купонно плащане по емисия корпоративни облигаци ISIN BG2100015077 - падеж 22.05.2015
22.5.2015	Обявена в Търговския регистър, воден от Агенцията по вписванията, позана за свикване на ОСА, насрочено за 25.06.2015 г.

Май 2015 г.
Павликени

Гл.счетоводител:.....
/М.Пътова